

Exemples d'offres d'emploi proposées par des entreprises partenaires du Campus IGS Alternance pour préparer le BTS Négociation Relation Client (rentrée 2011)



Société informatique toulousaine, nous recherchons un commercial terrain. Vos interlocuteurs sont les responsables informatiques d'hôpitaux et de groupes scolaires.

Vous prospectez, développez, suivez et fidélisez votre portefeuille clients.

Sérieux, personne de confiance et désireux d'apprendre, vous prenez en charge votre portefeuille clients.

Adaptable, vous intégrez notre équipe commerciale et appréhendez rapidement nos produits techniques

Permis B + voiture obligatoire

Au sein d'une PME spécialisée dans la vente de produits de communication publicitaire par l'objet vous assurerez les missions suivantes :

Prospection téléphonique et physique,
Assurez les rendez-vous chez les clients
Participer aux salons et foires régionaux

Qualités requises : très bonne présentation, sens du service client, esprit d'initiative, autonomie.
Bonne connaissance de l'outil informatique. Permis B + voiture obligatoire.