

Exemples d'offres d'emploi proposées par des entreprises partenaires du Campus IGS Alternance pour préparer la formation de Responsable du Développement Commercial (rentrée 2011)



Au sein d'une PME de 3 personnes, vous prendrez en charge le service commercial :

- suivi des antennes de distribution partout en France
- gestion des stocks
- recherche de nouveaux partenaires
- suivi et mise en place de nouveaux sites web
- création fiches nouveaux produits et recherche de distributeurs

Qualités requises : très bon relationnel, sens du service, autonomie et prise d'initiative.
Esprit créatif

Au sein d'une agence toulousaine de location de véhicule en plein développement, vous interviendrez sur les missions suivantes :

- Activité support du service commercial
- Qualification des fichiers prospects
- Prospection téléphonique
- Réalisation des réponses aux appels d'offres
- Etablissement de devis et suivi des offres commerciales
- RDV terrain en binôme avec nos chargé(e)s d'affaires
-

Vous faites preuve d'une réelle volonté d'investissement dans votre équipe de travail. Vous avez un excellent contact, un bon sens commercial et le goût du challenge

Vous êtes volontaire, enthousiaste et rigoureux et vous souhaitez vous intégrer dans une équipe dynamique, jeune et ambitieuse.